

НОВОСТИ

Застраховано строительство участка трассы М-53 «Байкал»

Застраховано строительство участка автодороги М-53 «Байкал» с 309 по 321 км, входящий в 1-й пусковой комплекс. Страховая сумма по договору страхования строительно-монтажных работ (СМР) составила 187 млн. руб., договор действует до декабря 2013 года.

Строительство застраховано от рисков ошибок проектирования, пожара, оседания грунта и других. Также застрахована гражданская ответственность строителей перед третьими лицами при проведении строительных работ.

САО «ГЕФЕСТ» уже имеет многолетний опыт страхования строительства, капитального ремонта и реконструкции различных участков федеральной дороги «Байкал». Общая страховая сумма по всем заключенным договорам составила более 16 млрд. руб.

САО «ГЕФЕСТ» и компания «Абсолютный формат» проводят совместную акцию

Клиенты САО «ГЕФЕСТ» получают особые условия приобретения недвижимости в дачном поселке «Золотые Сосны», а также полис страхования загородного дома в подарок. Период проведения акции с 10 апреля по 10 июля 2013 года.

САО «ГЕФЕСТ» и компания «Абсолютный формат» создали для жителей поселка «Золотые Сосны» максимально надежные программы страхования загородного жилья.

«Золотые Сосны» – современный дачный комплекс, находящийся в часе езды от Москвы по Ярославскому шоссе, в продаже представлены готовые деревянные дома на лесных участках со всеми необходимыми коммуникациями и инфраструктурой.

Застрахована ответственность перевозчика «Воронежпассажиртранс»

Страховое общество «ГЕФЕСТ» заключило договор обязательного страхования гражданской ответственности перевозчика (ОСГОП) с муниципальной транспортной компанией «Воронежпассажиртранс». Страховой защитой будет обеспечена ответственность перевозчика перед 13,5 миллионами пассажиров при эксплуатации 231 транспортного средства.

САО «ГЕФЕСТ» в числе первых получило лицензию на право осуществления страхования ответственности перевозчиков и входит в список страховщиков Минтранса, которые отвечают всем требованиям закона «Об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров и о порядке возмещения такого вреда, причиненного при перевозках пассажиров метрополитеном».

Открыто региональное представительство в Благовещенске

Страховое общество «ГЕФЕСТ» открыло региональное представительство в Благовещенске.

Представительство будет заниматься страхованием строительных рисков, имущества предприятий, грузоперевозок, гражданской ответственности владельцев ОПО и другими видами страхования.

Согласно принятой Стратегии развития САО «ГЕФЕСТ» планируется, что к 2015 году будет работать не менее 30 региональных офисов компании. В частности, в этом году три региональных представительства Иркутске, Омске и Тюмени были преобразованы в дирекции.

Благовещенск
ул. Чайковского, дом 3
тел.: +7 (4162) 59-65-60



В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ

САО «ГЕФЕСТ» запускает проект «20 юбилейных дел»

В честь празднования 20-летнего юбилея САО «ГЕФЕСТ» запускает проект «20 юбилейных дел».

В течение года компания реализует 20 различных проектов, направленных на поддержку образовательных, благотворительных проектов, улучшение клиентского сервиса при урегулировании убытков в компании, разработку специальных программ страхования и многое другое. Вся актуальная информация, фотоотчеты, новости о реализованных проектах будут размещаться на сайте САО «ГЕФЕСТ».

Генеральный директор САО «ГЕФЕСТ» Александр Миллерман: «В этот особенный для компании год хотим поделиться радостью и праздничным настроением с нашими клиентами, партнерами, страховым сообществом – со всеми, кто в течение 20 лет был с компанией, поддерживал нас».



СМИ О СТРАХОВАНИИ

Журнал «РЖД-Партнер», 19 апреля 2013

Страхование грузов: показатели снижаются

По итогам 2012 года объем рынка страхования грузов сократился на 2,4%, до 21 млрд рублей. В то время как рост показали практически все сегменты страхового рынка. О том, почему это произошло, несмотря на видимые преимущества страхования в качестве механизма управления рисками, а также как правильно использовать данный инструмент, рассказала начальник отдела продаж в транспортной отрасли САО «ГЕФЕСТ» Елена Харламова.

– В развитых странах страхование грузоперевозок является очень востребованным продуктом. Почему в России этот вид страхования до сих пор не стал популярным?

– В России другая психология: поверить страховой компании, которая в качестве защиты предлагает «бумажку», гораздо сложнее, чем вооруженному охраннику, сопровождающему груз. Кроме того, рынок страхования грузоперевозок тормозит не совершенство российского законодательства. Зачастую на местах сотрудники органов трактуют законодательство по-своему, в результате у страхователей возникают проблемы с получением документов, необходимых при урегулировании убытков, а у страховых компаний, соответственно, нет возможности произвести выплату.

– Может, низкий спрос на страхование грузов связан с элементарной нехваткой времени?

– <...> Благодаря современным информационным технологиям заключение договора сводится к минутам. Кроме того, существуют онлайн-сервисы по расчету условий страхования на различных информационных ресурсах, где можно оперативно рассчитать тариф на страхование перевозки и отправить заявку в страховую компанию для заключения договора. Например, одним из наших партнеров является портал АТИ, на котором можно оформить заявку на страхование по заранее рассчитанным условиям.

– Какие программы страхования существуют?

– В соответствии с международной практикой существует три варианта страхования, обозначенные буквами А, В и С соответственно. Они отличаются разной степенью ответственности страховщика за возможные риски <...> При желании в страховое покрытие может быть включена ответственность за риски хранения грузов, за поломку или простой рефрижераторного или термосного оборудования. Дополнительной гарантией тому, что грузовладелец не понесет убытков, если груз потеряется или с ним что-то произойдет, может выступать и страхование ответственности перевозчика или экспедитора.

– Что необходимо учитывать при заключении договора страхования грузоперевозок?

– При заключении договора страхования нужно внимательно читать условия, что является и что не является страховым риском, страховым случаем. В договор могут включаться франшизы (минимальный невозмещаемый убыток), а также порядок ежемесячной сверки. Наличие у страховщика договорных отношений с сюрвейерской компанией является преимуществом при заключении договора, поскольку это дает возможность осуществить при необходимости оперативную и качественную оценку поврежденного имущества на территории многих стран. Также следует обратить внимание на порядок действий сторон при возникновении ущерба, куда и как сообщать о случившемся, как действовать. <...>

– Что делать, если, авария и повреждение груза произошли не в России, а на территории другой страны?

– Порядок действий страхователя должен соблюдаться независимо от того, где произошел страховой случай – в России или на территории другой страны. Первое, что нужно сделать, – не позднее трех рабочих дней с момента, когда стало известно о причинении ущерба застрахованным грузам, сообщить в страховую компанию. Также должны быть составлены акты о недостаче и повреждении грузов и проставлены отметки в транспортных накладных. Для урегулирования убытка в страховую компанию необходимо предоставить документы, на основании которых можно сделать вывод о факте, обстоятельствах и размере убытка. При необходимости может быть привлечена сюрвейерская организация для оценки ущерба, в том числе и за рубежом. Как правило, перечень документов по каждому типу возможного страхового случая указан в договоре, но, бывает, их может оказаться недостаточно для подтверждения размера и обстоятельств понесенного ущерба, поэтому страховщик может запросить дополнительные документы для их уточнения.

Газета «Московская перспектива», 23 апреля 2013

Коробочный полис для коммерческихстроек

Долгое время сегмент страхования строительства типовых объектов – многоквартирных домов, торгово-развлекательных комплексов, оставался без внимания со стороны страховщиков. «Хочешь страховать строительство дома – страхуй по тем же правилам, что и строительство сложных инфраструктурных объектов» – этот принцип действовал почти двадцать лет.

Однако с каждым годом все больше инвесторов и строителей стали уделять внимание страхованию, тем самым спровоцировав на рынке спрос на универсальный коробочный продукт страхования.

Если есть спрос на рынке, то, соответственно, страховые компании должны готовить предложение. Безусловно, не для всех желаний и потребностей мы можем предложить специальный продукт. Именно поэтому мы не предлагаем застраховать в рамках «коробочки» тоннель или мост, понимая абсурдность и фиктивность такого страхования. Ведь даже если инфраструктурные объекты строятся по одному проекту, то совершенно различными могут быть геологические, природно-климатические условия местности, временные рамки для реализации, условия финансирования и многие другие факторы.

В начале этого года специалистами САО «ГЕФЕСТ» был разработан новый продукт «СМР-коммерческий», предназначенный для добровольного страхования строительства многоквартирных домов, офисных и торгово-развлекательных центров, гостиниц, складских комплексов, агроферм, промышленных объектов, строительства коммуникаций, индивидуальных малоэтажных домов и т.д. Данный продукт представлен комплексом самых необходимых для строительства видов страхования, в частности, он включает в себя страхование строительно-монтажных работ, страхование гражданской ответственности при проведении строительно-монтажных работ, страхование непредвиденных расходов на период послепусковых гарантийных обязательств, страхование ответственности работодателя за вред, причиненный работнику. При необходимости в договор страхования можно включить риски, связанные с несвоевременной сдачей объекта в эксплуатацию. Это все самые нужные программы страхования. Каждый договор по продукту «СМР-коммерческий» защищен облигаторным договором перестрахования строительно-монтажных рисков.

В плане удобства стоит отметить упрощенный документооборот. Что касается выгоды, то стоимость полиса будет значительно ниже той, которая может быть при страховании по отдельности. Так, средний тариф составляет всего 0,03% от страховой суммы. Согласно нашей 20-летней статистике, для данной группы объектов применение данного тарифа целесообразно. Мы смогли предоставить более низкий тариф, так как это «коробочный» продукт с определенным набором рисков, программ, в отличие от традиционного страхования СМР, где на каждый объект идет индивидуальная оценка и разработка программы страхования.